Renata Trinca Colonel

Associate Professor of Practice

Knowledge Group: Economics, Politics and Decision Sciences

Research Domains: Business Data Analytics

Teaching Domains: Data Analysis Process, Predictive Analytics, Market

Research, Multivariate Models

renata.trinca@sdabocconi.it



Biography

Renata Trinca Colonel è Associate Professor of Practice di Decision Sciences & Business Analytics presso SDA Bocconi School of Management. Da gennaio 2021 è Direttrice Accademica del programma Executive MBA, sia nel formato weekend che nel formato modulare, e dal 2017 è anche coordinatrice della Category Business Data Analytics per la divisione Open Programs. È professoressa a contratto di Statistics presso l'Università Bocconi.

La sua collaborazione con SDA Bocconi ha inizio nel 2002. Da allora, ha tenuto numerosi corsi ed è tuttora membro della Faculty di molti programmi Master Specialistici ed Executive MBA. Renata è direttrice del corso online Data Analysis for Business e direttrice del corso Ricerca, organizzazione e analisi quantiativa dei dati. Ha partecipato e coordinato numerosi progetti di ricerca, consulenza e formazione per importanti aziende italiane e multinazionali operanti nel settore energetico, dei trasporti, retail, bancario, assicurativo, dell'editoria e immobiliare (con Indian Railways, Trenord, Enel Green Power, Ferrero, Banca Mediolanum, Aruba e altri).

Le sue attività di ricerca e di consulenza si concentrano sull'analisi statistica dei dati, business analytics, data visualization, campionamento e ricerche di mercato, applicazioni ed elaborazioni statistiche in diversi ambiti, modelli statistici di scoring e rating, previsioni, strumenti e tecniche quantitative in generale.

Autrice di numerosi saggi e articoli che riguardano i temi da lei trattati. I suoi lavori sono stati pubblicati su journal importanti quali Journal of Product Innovation Management, Critical Perspectives on International Business, European Journal of Finance, Journal of Financial Regulation and Compliance ed Economia & Management. Renata ha vinto nel 2019 il Premio Bocconi Innovazione nella Didattica. Dal 2002, è consulente aziendale per le attività di analisi dati, modelli, predictive analytics, ricerche di mercato.

Renata ha conseguito una Laurea in Discipline Economiche e Sociali (D.E.S.) presso l'Università Bocconi e un ITP (International Teachers Programme) presso la SDA Bocconi School of Management nel 2009.

Contribution to Chapters, Books or Research Monographs

Le competenze analitiche in scenari ipercomplessi

TRINCA COLONEL, R., "Le competenze analitiche in scenari ipercomplessi" in Manager del Futuro., E. Baglieri (Ed.), Egea, pp. 33-45, 2022

Il campionamento

TRINCA COLONEL, R., "Il campionamento" in Ricerche di Marketing. Metodologie e tecniche per le decisioni strategiche e operative - Il Ed., Luca Molteni, Gabriele Troilo (Eds.), Egea, chap. 7, pp. 217-246, 2022

How do emerging markets differ from developed markets?: A conceptual and empirical analysis

ANNUSHKINA, O., H. MERCHANT, R. TRINCA COLONEL, E. BERSELLI, "How do emerging markets differ from developed markets?: A conceptual and empirical analysis" in Handbook of Contemporary Research on Emerging Markets., H. Merchant (Ed.), Edward Elgar Publishing, chap. 1, 2016

Età, performance e carriera: uno studio empirico

TRINCA COLONEL, R., "Età, performance e carriera: uno studio empirico" in Engagement e carriera: il peso dell'età., S. Cuomo, A. Mapelli (Eds.), Egea, pp. 57-66, 2014

L'impatto reale della flessibilità sul percorso di carriera dei lavoratori

TRINCA COLONEL, R., "L'impatto reale della flessibilità sul percorso di carriera dei lavoratori" in La flessibilità paga: perché misurare i risultati e non il tempo., S. Cuomo, A. Mapelli (Eds.), Egea, pp. 79-98, 2012

Articles in Scholarly Journals

La consulenza di vendita nel settore automotive - Sales Assistance in the Automotive Sector

TRINCA COLONEL, R., C. ZAMAGNI, "La consulenza di vendita nel settore automotive - Sales Assistance in the Automotive Sector", Economia & Management, 2021, no. 1, pp. 96-103

Can domestic trade credit insurance contracts be effective collateral for banks? A quantitative study of the Italian market

BAZZANA, F., G. DE LAURENTIS, R. PISANI, R. TRINCA COLONEL, "Can domestic trade credit insurance contracts be effective collateral for banks? A quantitative study of the Italian market", European Journal of Finance, 2020, vol. 26, no. 13, pp. 1239-1252

I driver di una customer experience di successo

TRINCA COLONEL, R., S. GHADDAR, C. MAURI, "I driver di una customer experience di successo", Economia & Management, 2017, no. 3, pp. 33-39

Revenue estimation model, punto di partenza

TRINCA COLONEL, R., G. NEGRI, "Revenue estimation model, punto di partenza", Economia & Management, 2017, no. 2, pp. 29-32

Predictive analytics: solo una questione di algoritmi?

POLI, M., R. TRINCA COLONEL, "Predictive analytics: solo una questione di algoritmi?", Economia & Management, 2015, no. 3, pp. 42-46

Enhancing the creative performance of new product teams: an organizational configurational approach

BISSOLA, R., B. IMPERATORI, R. TRINCA COLONEL, "Enhancing the creative performance of new product teams: an organizational configurational approach", Journal of Product Innovation Management, 2014, vol. 31, no. 2, pp. 375-391

Carriera in azienda: quanto conta l'età?

TRINCA COLONEL, R., "Carriera in azienda: quanto conta l'età?", Economia & Management, 2014, no. 6, pp. 46-50

Do loans fair value affect market value? Evidence from european banks

DRAGO, D., M. MAZZUCA, R. TRINCA COLONEL, "Do loans fair value affect market value? Evidence from european banks", Journal of Financial Regulation and Compliance, 2013, vol. 21, no. 2, pp. 108-120

Foreign market selection by russian MNEs: beyond a binary approach?

ANNUSHKINA, O., R. TRINCA COLONEL, "Foreign market selection by russian MNEs: beyond a binary approach?", Critical Perspectives on International Business, 2013, vol. 9, no. 1/2, pp. 58-87

La flessibilità ti costa la carriera: uno studio italiano

TRINCA COLONEL, R., "La flessibilità ti costa la carriera: uno studio italiano", Economia & Management, 2013, no. 3, pp. 40-43

L'eccellenza della creatività pubblicitaria in evoluzione: alcuni insegnamenti da diciotto anni di Cannes Award

OSTILLIO, M. C., R. TRINCA COLONEL, "L'eccellenza della creatività pubblicitaria in evoluzione: alcuni insegnamenti da diciotto anni di Cannes Award", Economia & Management, 2013, no. 1, pp. 65-82

Un caso di propensione all'acquisto

TRINCA COLONEL, R., "Un caso di propensione all'acquisto", Economia & Management, 2004, no. 1, pp. 34-37

Data mining: come estrarre valore dai customer database

TRINCA COLONEL, R., "Data mining: come estrarre valore dai customer database", Economia & Management, 2002, no. 6, pp. 46-49

Textbooks

Data Analysis per Manager: Fondamenti - Data Analysis for Business: Foundations

TRINCA COLONEL, R. - "Data Analysis per Manager: Fondamenti - Data Analysis for Business: Foundations" - 2021, Egea, E-Book, Italy

Cases in International Case Collections

Ricci Curbastro Winery: Global Strategy with Sparkles

ANNUSHKINA, O., R. TRINCA COLONEL - "Ricci Curbastro Winery: Global Strategy with Sparkles" - 2019, The Case Centre, Great Britain

Proceedings/Presentations

What is an emerging economy?

TRINCA COLONEL, R., O. ANNUSHKINA, E. BERSELLI, "What is an emerging economy?" in AIB Annual Meeting - International business for sustainable world development - June 24-28, 2011, Nagoya, Japan

Foreign Market Selection by Russian MNEs

ANNUSHKINA, O., R. TRINCA COLONEL, "Foreign Market Selection by Russian MNEs" in 52nd AIB Annual Meeting: "International Business in tough times" -June 25-29, 2010, Rio de Janeiro, Brazil

Developing a new creative product: an organizational configurational approach

BISSOLA, R., R. TRINCA COLONEL, B. IMPERATORI, "Developing a new creative product: an organizational configurational approach" in 26th EGOS Colloquium - July 1-3, 2010, Lisbon, Portugal